

CENUR
NORESTE



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY

Ciclo Inicial Optativo del Área Social y Artística del Noreste

Sociedades Modernas y Desigualdades Sociales Curso 2024

Mahira González (Responsable), Maximiliana Cedrés,
Mariana Porta



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NORESTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



2. Sociedad tradicional # sociedad moderna

Gino Germani (1962)

PARTE II

SOCIEDAD INDUSTRIAL
Y SOCIEDAD TRADICIONAL

POLITICA Y
SOCIEDAD
EN UNA EPOCA
DE TRANSICION



A. El mundo sociocultural

Mahira González, Mariana Porta, Tabaré Fernández (2022)



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NOROCCIDENTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



Dimensiones: cultura, sociedad, personalidad

Pueden distinguirse, al encarar el estudio del mundo social, varias dimensiones. Una dimensión de la *cultura*, como el conjunto de las normas, valores, conocimientos y objetos materiales creados y transmitidos por el hombre; una dimensión de la *sociedad* considerada como elemento humano, personal, que es portador de cultura y que está constituido por individuos socializados (o personas) y grupos sociales en sus múltiples interacciones; su volumen y estructura y por fin una dimensión *motivacional* o de la personalidad en el que adquieren realidad psicológica los contenidos de la cultura.

B. Cambio de época

Mahira González, Mariana Porta, Tabaré Fernández (2022)



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY

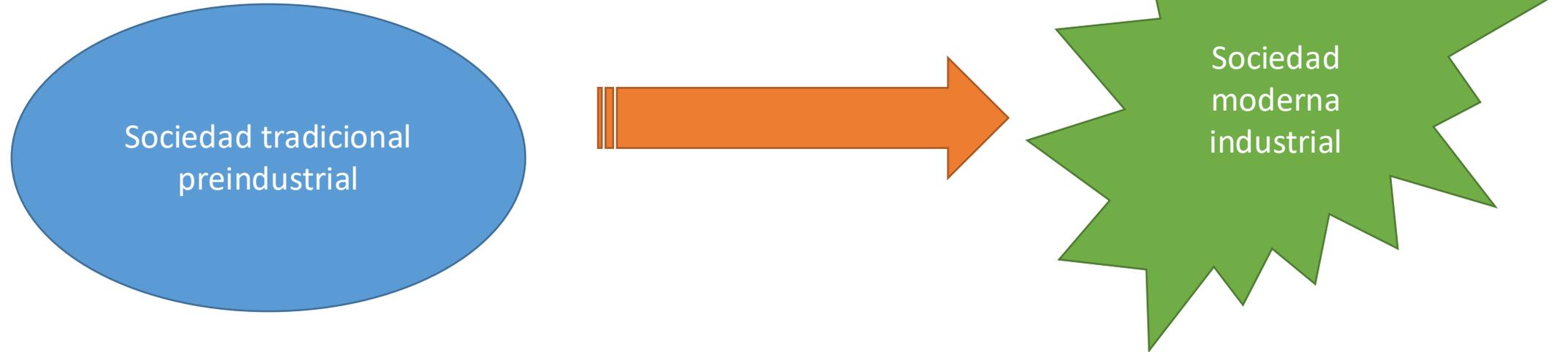


CENUR
NORESTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



transición



La sociedad de América Latina a fines de los años cincuenta

- *Nuestra época es esencialmente una época de transición. Si, por un lado, el cambio es un aspecto normal de la sociedad en todo momento, de manera que, en cierto sentido, siempre hubo transición, por el otro solamente el mundo moderno está asistiendo a la emergencia de un tipo de sociedad radicalmente distinto de todos aquellos que lo precedieron, de todas las formas históricas anteriores, y a un ritmo de transformación cuya rapidez ya no se mide – como en el pasado – por siglos, sino por años, y es tal que los hombres deben vivirlo dramáticamente y ajustarse a él como a un proceso habitual. Este cambio tiene otras características: abarca todas las regiones del planeta y a todos los grupos sociales, a todos los individuos (89).*

Velocidad del cambio

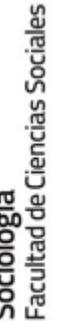


de fase Rostow al despegue y al consumo de masas

- ★ Inglaterra: 140 años
- ★ EEUU: 60 años
- ★ Japón: 40 años

Cambio en todos los aspectos de la vida humana

- Organización económica
- Estratificación social
- Organización política
- Familia
- Moral
- Costumbres
- Personalidad



C. Los procesos de cambio

Mahira González, Mariana Porta, Tabaré Fernández (2022)



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NOROCCIDENTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



Transformación y “desarrollo económico”: sociedad tradicional y sociedad desarrollada

El problema de la definición del desarrollo económico (o el de su medición relacionado con aquél) tiene naturalmente un carácter interdisciplinario e implica una serie de decisiones en el orden de los valores. En la solución que implícitamente se le ha dado en las discusiones relativas a las condiciones, requisitos, obstáculos, aparece cierto modelo dicotómico (estado inicial y estado final) que resulta muy familiar para los sociólogos. El desarrollo económico es concebido en términos de tránsito de una sociedad “tradicional” a una sociedad “desarrollada”.

“Estado inicial” y “estado final”

- El primero se caracteriza por sobre todo una economía de subsistencia, la segunda por una economía expansiva fundada en una creciente aplicación de la técnica “moderna”.
- [...] cualesquiera que sean las divergencias de puntos de vista en este o en aquel aspecto, esta dicotomía refleja las clásicas formulaciones de Tönnies, Durkheim, Becker, Redfield y otros. (92)

El proceso de cambio (I)



El proceso de cambio: la secularización

- Ha sido descripto a menudo con determinados nombres, particularmente se ha hablado de *secularización*.
- Esto último se explica por el hecho de que en el complejo indiferenciado de instituciones que caracteriza la estructura social preindustrial, predomina su carácter sagrado, es decir, no solamente religioso en sentido estricto, sino también intemporal, intocable por el cambio, inalterable a través del sucederse de las generaciones, afirmado sobre el carácter intocable de valores *tradicionales*.

D. Tipología

Mahira González, Mariana Porta, Tabaré Fernández (2022)



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NOROESTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



Tres “principios básicos” del cambio.

Complete el blanco.

- 1) al cambio 2) de las instituciones 3) del poder
4) acción social 5) al Estado 6) de la industria

Tipo de
predominante

Actitud frente
.....

Grado de
especialización ...

Los tres cambios esenciales pueden sistematizarse en (p.94).

Complete los blancos:

a)electiva/o, b)del cambio c) prescriptiva d) de lo tradicional e) indiferenciado/a

	Sociedad tradicionales no industriales	Sociedades modernas industriales
Grado de especialización de las instituciones (plano de la organización social)	Conjunto _____ de instituciones	Diferenciación y especialización de instituciones
Tipo de acción social (plano de la morfología)	Acción social _____	Acción _____
Actitud frente al cambio (plano psicológico-social)	institucionalización _____	Institucionalización _____

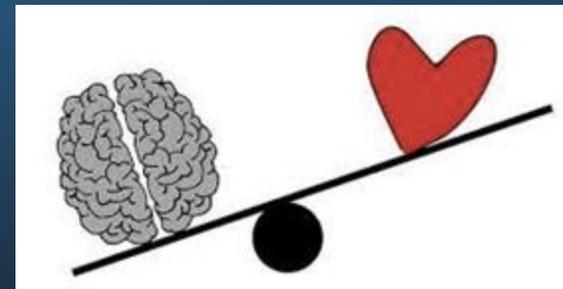
I. Tipo de acción



Prescripciones versus elecciones

I. En las sociedades *tradicionales no industriales* la mayor parte de las acciones humanas se realizan en base a prescripciones: puede haber mayor o menor tolerancia o puede haber variabilidad de comportamiento alrededor de una pauta moral, *pero no hay elección*. Cada persona en una circunstancia dada, sigue un patrón relativamente fijo y esto se explica tanto a la manera de sentir como a la manera de actuar, a sus sentimientos como a sus acciones. En la sociedad industrial una parte significativa de las acciones humanas se *realiza en base a elección*; frente a una situación dada, la persona *debe* dar su propia solución, *debe elegir*, decidir por sí misma; su manera de sentir, de pensar y de actuar en esa circunstancia es el resultado de una elección personal. Esta elección, sin embargo, *no es del todo libre o indeterminada*. La *acción de tipo electivo* que caracteriza a la sociedad industrial resulta, en efecto, no menos regulada que la acción prescriptiva. Pero la forma de regularla, su marco *normativo*, es esencialmente distinto: en un

Ejemplo (94) Cómo es la elección:



En una economía tradicional para la producción de determinado objeto se fija un cierto procedimiento técnico y no otro, un procedimiento *tradicional*; en una economía industrial se *prescribe la elección de un procedimiento*; pero no ya la elección de *cualquier procedimiento*, sino la del *procedimiento más eficiente*, el que logre la óptima adecuación de medios a fines. Es decir, que en la sociedad industrial la acción económica es electiva, hay que elegir, *pero se prescribe cómo realizar la elección misma*, y a este respecto se fija el *principio de la racionalidad instrumental*.

Racionalización (95)



Esta transición de la acción prescriptiva a la acción electiva ha sido a menudo llamada proceso de racionalización. En términos acaso más generales, se trata siempre del tránsito del *hábito* a la *elección deliberada*. Es importante observar que, del mismo modo que un individuo que en una sociedad tradicional incurre en una violación de la norma, y es castigado si no se ajusta al comportamiento prescripto para una situación dada, en una sociedad industrial viola la norma el que *no sabe elegir*, el que elige en desacuerdo con los criterios prescriptos para esa clase de situación. Por ejemplo, el que no usa el procedimiento de producción en mayor eficiencia ha violado el criterio de la racionalidad instrumental y se halla expuesto a sufrir alguna clase de sanción (por ejemplo, en una economía de mercado, la quiebra).



II. Actitud frente al cambio

II. El segundo punto, que desciende casi inmediatamente del primero, corresponde a lo que se ha llamado la *institucionalización del cambio*³. La sociedad tradicional se basa sobre el pasado, todo lo nuevo es rechazado y se tiende a afirmar la repetición de las pautas preestablecidas. Todo cambio, entonces, es en este tipo de sociedad profundamente anormal, constituye *siempre una violación de las normas*. En la sociedad industrial, por el contrario, *el cambio se torna un fenómeno normal*, un fenómeno previsto instituido por las mismas normas; éstas fijan, en efecto, lo que podríamos llamar

Conflicto potencial



Conflicto potencial

La institucionalización del cambio y de la acción electiva se presentan en cierto sentido como paradójicas en vista de la función esencial que ejercen, para el mantenimiento de la estabilidad, las formas de integración basadas en la acción tradicional y en el hecho del ajuste recíproco de las diferentes partes de la cultura y la sociedad: correspondencia de instituciones, de status y roles. Se ha observado que esto inevitablemente es fuente de tensiones y se traduce a su vez en nuevos elementos de cambio.

Coexistencia de formas sociales de diferentes épocas, crisis

Lo típico de la transición, la coexistencia de formas sociales que pertenecen a diferentes épocas, imprime un carácter particularmente conflictivo al proceso que es inevitablemente vivido como *crisis*, pues implica una continua ruptura con el pasado, un desgarramiento que no sólo tiende a dividir a personas y grupos, sino que penetra en la conciencia individual, en la que también llegan a coexistir actitudes, ideas, valores, pertenecientes a diferentes etapas de la transición.



III. Diferenciación y especialización

- Dos planos:
 - Organizacional:
 - nuevas organizaciones que están especializadas en la generación de cierto tipo de bienes o servicios
 - Institucional (normativo)
 - Valores y normas se diferencian y se especializan según la función o la organización.

Diferenciación de organizaciones

III. La sociedad preindustrial —particularmente las sociedades ágrafas— posee una estructura relativamente poco diferenciada que realiza una serie de funciones; en la sociedad industrial cada función tiende a especializarse y esto origina una serie de estructuras cada vez más específicas, cada vez más limitadas a determinadas tareas claramente fijadas. Esto una vez más puede verse sobre todo en el campo de las actividades económicas que, en las sociedades preindustriales, no poseen instituciones claramente diferenciadas. Por el contrario, es la familia la que asume aquí el papel central, tanto en este aspecto como en muchos otros. La familia, la comunidad local, la religión, todas ellas estrechamente vinculadas, abarcan la mayor parte de la gama de la actividad humana. Con la sociedad industrial se van diferenciando de manera cada vez más acentuada las distintas funciones. La economía asume particular importancia y crea su propia organización, y lo mismo ocurre con la educación, la actividad política, recreativa o expresiva, etc. Es esencial aquí observar que las antiguas instituciones también se transforman y se especializan.

Diferenciación de organizaciones

Surgimiento de la Escuela (primaria) y luego de la Secundaria, del Jardín de Infantes, y en los últimos 20 años, de los “maternales”

La producción, distribución, acopio, transporte y venta de bienes y servicios se hace en empresas diferenciadas de la familia (por más que existan empresas familiares).

Las empresas tienden a especializarse en un mercado propio, buscando su nicho, maximizando el conocimiento del consumidor y de las tecnologías

El Estado divide sus cometidos en Ministerios y Secretarías, y dentro de estos, direcciones generales, etc.

Valores específicos y autónomos

Desde el punto de vista de las instituciones económicas, el cambio supone así el surgimiento de un marco normativo específico, y de *valores y actitudes económicas*, con sus correlatos en el nivel de las motivaciones y los tipos de personalidad. Muchos de los análisis sociológicos y antropológicos del desarrollo económico han señalado estos cambios como necesarios para satisfacer requerimientos del mismo, hablándose a menudo de *factores* que facilitan o por el contrario dificultan el proceso.

E.Cambios en las relaciones sociales



¿Cómo dirían que cambian las relaciones sociales?

Cambio en las relaciones sociales

98

GINO GERMANI

a) En todas las tipologías se destaca que con la sociedad industrial tiende a difundirse un tipo de relaciones sociales de carácter distinto del tipo que predominaba en la sociedad tradicional. La famosa oposición entre *grupos primarios* y *grupos secundarios* responde a esta necesidad de distinción. El primero es definido por Cooley por su carácter íntimo, por su inmediatez física (grupo "cara a cara"), por la "fusión de individualidades" que de allí resultaría.

En la sociedad industrial, lo primario no desaparece

A esta dicotomía podrían agregarse otras, todas ellas apuntando a fenómenos análogos: la oposición que se da en el tipo de vínculo existente en la familia o en la pequeña comunidad local o de trabajo con respecto a la que se da en una organización burocrática, en la relación impersonal, en el cumplimiento de roles por personas totalmente intercambiables. Es esencial señalar aquí que en la sociedad industrial no desaparecen los vínculos primarios y —cabe agregar— no podrían desaparecer, pues la personalidad humana no se desarrollaría, y una vez formada, no se mantendría integrada si no se contara con grupo de tipo primario; pero estas relaciones primarias tienden a funcionar en un nivel compatible con el funcionamiento mismo de la sociedad. No pueden bajar de cierto umbral mínimo, pues si lo hacen, los individuos y la sociedad experimentan graves desajustes.

F. Cambios en la personalidad

¿Cómo creen que estos cambios se observan a nivel de la personalidad?

Tipos de personalidad

b) Con la transición hacia la sociedad industrial aparecen —e incluso se hacen necesarios como un prerrequisito— nuevos tipos de personalidad. En la sociedad en que predomina la acción *prescriptiva*, los roles particularistas y difusos, el tipo de personalidad será bien distinto del que puede ser requerido por una estructura “electiva”, con roles universalistas, específicos y afectivamente neutrales.

G. Síntesis

Mahira González, Mariana Porta, Tabaré Fernández (2022)



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NORESTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



Emergen dos planos

- El plano de la cultura
 - La extensión de la razón en diferentes esferas de validez
 - El objetivo es la autonomía del individuo
 - Esto se le llamará **Modernidad**
- En el plano de la sociedad
 - La extensión de la razón instrumental, arquetípicamente económica
 - El objetivo es la maximización de la utilidad
 - Esto se llamará **Modernización**

Preguntas que respondimos en esta clase

1. ¿Que caracteriza una sociedad tradicional?
2. ¿Qué procesos son parte de la transición a la sociedad industrial?
3. ¿Cuáles son los tres principios básicos del cambio?
4. Explique en qué consiste el proceso de racionalización y ponga un ejemplo
5. ¿Cuál es la diferencia entre modernidad y modernización?
6. ¿Qué tipos de conflictos emergen en la época de transición y cómo los explica Gino Germani?



UNIVERSIDAD
DE LA REPÚBLICA
URUGUAY



CENUR
NOROCCIDENTE

Sociología
Facultad de Ciencias Sociales



Límites geográficos de la teoría

Sin perjuicio de que Germani produjo gran parte de su obra en Argentina, esta teoría ¿resulta verosímil en América Latina?

¿Qué tan tradicionales eran las sociedades tradicionales de AL?

¿Cuándo y por dónde empezó la transición desde la sociedad tradicional a la sociedad moderna?